

# Külföldi piacok 2015 program

## I. blokk: Akik még csak tervezik a külföldi piacra lépést.....

**08:20 - 08:55 Regisztráció, Welcome kávészünet**

**08:55 - 09:00 Megnyitó - Portfolio**

**09:00 - 09:20 A külföldi piacra lépés kormányzati támogatása - ösztönzők, célok és eszközök**

Előadó:

**Kubatov Anikó**, főosztályvezető, Külkereskedelmi Főosztály, Külgazdasági és Külügyminisztérium

**09:20 - 09:40 Pénzügyi kihívások és trendek az export-import piacokon**

**Export import tendenciák a világpiacon - Hogyan alakult át a világpiac az elmúlt hónapokban? Milyen tényezők befolyásolják?**

**Milyen kihívásokkal szembesül a vállalat külföldi piacok meghódítása során?**

**Mit érdemes megfontolni külföldi piacra lépés során?**

Előadó:

**Hatfaludi Balázs**, vállalati kereskedelemfinanszírozás vezető, Citibank

**09:40 - 10:00 Regionális Top500 elemzés a közép-kelet európai országok vállalatairól**

Előadó:

**Szilágyi Péter**, kockázatkezelési vezető, Coface

**10:00 - 10:50 Panelbeszélgetés: Hogyan vágjunk bele? Tipikus kockázatok és buktatók külföldi piacra lépés tervezésekor**

**A külpiaci megjelenést tervező vállalatok körében milyen vállalati szűk keresztmetszet, gyengeség lehet az, amelyet a piacralépés előtt mindenképpen kezelnie kell a vállalatnak?**

**A tervezett célországokról milyen információk azok, amelyekkel mindenképpen rendelkezniük kell? Melyek lehetnek a legfontosabb akadályok a megcélzott új piacon?**

**Melyek lehetnek az elsőként külpiacra lépő cégek olyan "természetes" célországai, amelyek esetében a piaci, kulturális, gazdasági akadályok viszonylag alacsonyak?**

**Milyen módon befolyásolhatja a jelenlegi migrációs válság a magyar cégek külföldi terjeszkedését?**

**Állami szerepvállalás a külföldi expanzió támogatásában - az MNKH és a GINOP forrásai**

Moderátor: **Sass Magdolna**, tudományos főmunkatárs, MTA KRTK

Közgazdaságtudományi Intézet

Beszélgetés résztvevői:

**Gyányi Tamás**, partner, WTS Klient Adótanácsadó Kft.

**Hatfaludi Balázs**, vállalati kereskedelemfinanszírozás vezető, Citibank

**Horváth Miklós**, elnök, Magyar Külgazdasági Szövetség

**Pál Kata**, ágazati - technológia és tudástranszfer igazgató, Magyar Nemzeti Kereskedőház

**Póka Valentin**, országigazgató, Coface

**10:50 - 11:20 Kávészünet**

## **II. blokk: És akiknek már sikerült.....**

**11:20 - 11:40 Kitettség vagy lehetőség? Árfolyam kockázatok a világkereskedelemben**

Előadó:

**Moczó Melinda**, Treasury értékesítési vezető, ügyvezető igazgató, Citibank

## **11:40 - 12:00 Hatékony exporttámogatás az Exim-től**

Előadó:

**Kabai Éva**, senior ügyfélkapcsolati menedzser, Eximbank

## **12:00 - 12:20 Hogyan lehet sikeres egy magyar cég a Kárpát-medencében?**

Előadó:

**Jancsó Illés**, üzletfejlesztési igazgató, Masterplast Nyrt.

## **12:20 - 13:10 Panelbeszélgetés: Magyar cégek a világkereskedelemben - sikeres külföldi piacra lépők, beruházók gyakorlati tapasztalatai**

**Milyen kihívásokkal szembesültek a vállalatok a külföldi piacok meghódítása során?**

**Mit tennének másképp és mi volt a siker kulcsa?**

**Milyen új stratégiai irányokat látnak még maguk előtt a jövőben?**

**Mit tanácsolnának azon vállalatoknak, akik most gondolkodnak tőkekihelyezésen?**

**Változtattak -e az elmúlt években a külpiacra való lépés stratégiájában?**

**Ajánlott, ill. nem ajánlott terjeszkedési célpontok.**

**Keleti-déli nyitás politikája: érzékeltek/érezkelnek -e pozitív hatást saját tevékenységükkel kapcsolatban?**

**Külföldi terjeszkedés finanszírozásának kérdése**

Moderátor: **Csürös Csanád**, CEO, Property Forum

Beszélgetés résztvevői:

**Barta Attila**, ügyvezető-tulajdonos, Malen Kft.

**Czafik Zsolt**, ügyvezető-tulajdonos, Wellis Kft.

**Dr. Dóró János**, ügyvezető, D.P. Kontakt Kft.

**Jancsó Illés**, üzletfejlesztési igazgató, Masterplast Nyrt.

**Schnaider Dávid**, üzletfejlesztési igazgató, Videoton

## **13:10 - 14:00 Záró ebéd**