

Hiventures - Portfolio Vállalati Tőkefinanszírozás 2021 program

Regisztráció

I. SZEKCIÓ: TEKINTSÜNK A VÁLSÁGON TÚLRA!

A koronavírus-járvány okozta válság rámutatott a hazai cégek likviditási tartalékgondjaira, túlélési képességére, amelyet alapvetően befolyásol, hogy miből és hogyan finanszírozzák működésüket. Bevezető előadásainkban bemutatjuk a krízishelyzet tanulságait a finanszírozás oldaláról nézve és általánosságban adunk tanácsot az optimális tőkeszerkezet fontosságáról. A vállalat tulajdonosoknak olyan releváns témákra biztosítunk rálátást, amelyek segítik őket a hétköznapi döntésekben is.

09:00 - 09:05 Köszöntő

Előadó:

Bán Zoltán, vezérigazgató, Net Média (Portfolio Csoport)

09:05 - 09:20 Megnyitó

Előadó:

Katona Bence, elnök-vezérigazgató, Nemzeti Tőkeholding, Hiventures

09:20 - 09:35 Thoughts on trends in Private Equity debt financing from a non-bank perspective

Angol nyelvű előadás, a résztvevők számára szinkrontolmácsolást biztosítunk.

Előadó:

Nicholas J. Kabcenell, társalapító, Structured Capital Partners

09:35 - 10:05 Vezetői panelbeszélgetés

Moderátor: **Bán Zoltán**, vezérigazgató, Net Média (Portfolio Csoport)

Beszélgetés résztvevői:

Dr. Sipos-Tompa Levente, elnök-vezérigazgató, MFB

Wolf László, igazgatósági tag, vezérigazgató-helyettes, OTP Bank, Kereskedelmi Banki Divízió

10:05 - 10:25 Hazai és nemzetközi vállalati hitel és kötvény piac

Előadó:

Pető Gábor, finanszírozási és tranzakciós igazgató, Forestay Group

10:25 - 11:00 Kávészünet

II. szekció: A GENERÁCIÓVÁLTÁS FORTÉLYAI

Cégátadás, cégeladás, cégfelvásárlás – mondani könnyű, végrehajtani kínkeserves is lehet, hiszen ez mégiscsak egy elválás az eladói oldalról és egy hosszútávú döntés a vevői oldalról. Az általunk hozott esettanulmányokon keresztül bemutatjuk, milyen kihívásokra, buktatókra kell előre felkészülni, a hosszú folyamat során hogyan lehet ezeket kezelni és hogy az ügyletben résztvevő szereplőknek milyen feladatuk, felelősségük van. Nem lehet elmenni a történet pszichés része mellett sem: kik, hogyan tudnak ebben az elválási folyamatban partnerként a segítségünkre lenni.

11:00 - 11:15 Túl a számokon - a generációváltás nehézségei a pszichológus szemével

Előadó:

Tari Annamária, pszichoanalitikus, pszichoterapeuta

11:15 - 12:10 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Az optimális tőkeszerkezet kialakítása generációváltással ***Tapasztalatok első kézből***

Moderátor: **Csiki Gergely**, lapigazgató, Portfolio Csoport

Beszélgetés résztvevői:

dr. Hegedüs Balázs, ügyvezető, STANC-PACK Kft.

Majer Béla, alapító, korábbi többségi tulajdonos, STANC-PACK Kft.

Nagy Kálmán, ügyvezető partner, Concorde MB Partners Kft.

Szendrei-Hernádi Zsolt, ügyvezető, Vág-Tech Kft.

Szoboszlai Gergely, ügyvezető, STANC-PACK Kft.

Tóth József, vállalati befektetési igazgató, Hiventures Zrt.

12:10 - 13:00 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Reorganizáció

A tulajdon és az operatív irányítás átadásával járó átszervezési folyamat a Szatmári Konzervgyár Kft. és az EKO Konzervipari Kft. esetében egyaránt vadonatúj menedzsmentszemléletet és megerősödött tőkeszerkezetet eredményezett.

A folyamat kulcstényezői a szereplők szemével

Moderátor: **Pető Gábor**, finanszírozási és tranzakciós igazgató, Forestay Group

Beszélgetés résztvevői:

Dr. Kovács Márton, ügyvéd, partner, HBK Partners Ügyvédi Társulás

Láving Gusztáv, KKV befektetési igazgató, Hiventures

Medveczky Péter, tulajdonos, Szatmári Konzervgyár Kft.

Posch Richárd, Banküzleti Igazgató, MagNet Magyar Közösségi Bank Zrt.

13:00 - 14:00 Ebédszünet

III. szekció: NÖVEKEDÉSRE ÍTÉLVE - A BERUHÁZÁSOK FINANSZÍROZÁSA

A válsághelyzetekre adott egyik potenciális válasz a lehetőségek megragadása, a növekedésben való hit és ezáltal a fejlesztések és beruházások felpörgetése. Aki ezt időben meglépi, az tartósan a versenytársai elé kerülhet. Nem mindegy azonban, hogy hogyan és miből finanszírozzuk a vállalatunk növekedését, a beruházásokat. Kötvénykibocsátás, jegybanki programok, banki hitel, pályázati források, tőkeági finanszírozás? Bemutatjuk a lehetőségeket és azt is, hogy egy hazai cég mi mellett és mi alapján döntött.

A kézzelfogható és személyre szabott információk pedig csak ezek után érkeznek. A konferencia résztvevői 6 tematikus workshop közül választva kaphatnak gyakorlati tudást interaktív formában a téma szakértőitől

14:00 - 14:10 Növekedés finanszírozás a tőkepiacon keresztül - esettanulmányok

Előadó:

Nagy Péter Gábor, igazgató, Budapesti Értéktőzsde Zrt. - Értékesítési,
Marketing és Kibocsátói Akvizíciók Igazgatóság

14:10 - 14:25 Beruházási célok és beruházási források - versenyképesség és finanszírozás

Előadó:

Kovaloczy Áron, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

14:25 - 15:10 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Vállalatfejlesztés tőkefinanszírozással

Moderátor: **Kovaloczy Áron**, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

Beszélgetés résztvevői:

Csobádi Ákos, ügyvezető, pénzügyi és ingatlan tanácsadás, BDO Magyarország

Herdon István, elnök-vezérigazgató, XANGA csoport

Dr. Kozmáné Dr. Kiss Julianna, gazdasági igazgató, Vajda-Papír Kft.

Stanka Gergely, ügyvéd, BPSS

Zsámboki Zoltán, nagyvállalati befektetési igazgató, Hiventures

15:10 - 16:10 Tematikus körasztalos workshop

Az egyes asztalokhoz regisztráló vállalkozó résztvevők első kézből szerezhettek ismereteket a következő témákban:

15:10 - 16:10 1. asztal: Cégfelvásárlás: Generációváltás, családon kívüli cégutódlás

MEGTELT, LEZÁRVA

A generációváltásban érdekelt cégek tulajdonosainak többsége úgy gondolja, hogy családon belül szeretné tovább örökíteni a céget, azonban a lehetséges utódoknak csak töredéke szeretné átvenni és tovább vinni a családi üzletet. A Hiventuresnél olyan finanszírozási lehetőségeket nyújtunk, amelyek segítenek egy generációváltás esetén a családon kívüli cégutódlásban és amelyek lehetővé teszik, hogy a több évtizede működő, sikeres magyar KKV-k a jövőben is zavartalanul működhessenek. A körasztal során megosztjuk az elmúlt két évben zárt tranzakciókban szerzett eddigi tapasztalatainkat és a témával kapcsolatban felmerülő kérdéseket is megvitatjuk.

Előadó:

Láving Gusztáv, KKV befektetési igazgató, Hiventures

**15:10 - 16:10 2. asztal: Beruházások, források a vállalatfejlesztés
szolgálatában**

MEGTELT, LEZÁRVA

A magyar gazdaság fejlesztése érdekében befektetési programjainkkal kiemelt célunk a magyar tulajdonú vállalkozások fejlődését segíteni. Tőkefinanszírozó partnerként beruházások, vállalati fúziók, illetve ingatlan tranzakciók megvalósításában is részt veszünk, amelyek a hazai nagyvállalatok terjeszkedését segítik elő. A körasztal során megosztjuk az eddigi tapasztalatainkat és a témával kapcsolatban felmerülő kérdéseket is megvitatjuk.

Előadó:

Zsámboki Zoltán, nagyvállalati befektetési igazgató, Hiventures

15:10 - 16:10 3. asztal: A generációváltás folyamatának érzelmi sikertényezői és buktatói

MEGTELT, LEZÁRVA

Előadó:

Sági György, alapító-ügyvezető, product architect, hálózatelemző, Bondweaver Hálózatelemző Kft.

15:10 - 16:10 4. asztal: Hogyan segíthet egy E-learning felület a digitális transzformáció és generációváltás témakörében?

EKKV.HU - Magyarország első, díjmentesen elvégezhető komplex online képzése a magyar kkv-k működési és vezetési gyakorlatának fejlesztésére

Előadók:

Pál Kata, nemzetközi üzletfejlesztési és innovációs vezető, BIB Zrt., EKKV.HU projektvezető

Személyi László, ügyvezető igazgató, Future-Now, EKKV.HU szakmai vezető

**15:10 - 16:10 5. asztal: Hogyan készüljünk fel egy sikeres forrásbevonásra?
A forrásbevonási folyamat sikerkritériumai és buktatói**

MEGTELT, LEZÁRVA

Előadók:

Kovaloczy Áron, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

Tóth Péter, szenior menedzser, DLA Piper Business Advisory Kft.

15:10 - 16:10 6. asztal: Egy lépéssel előrébb a digitalizáció útján

A hazai kis- és középvállalkozások jelentős lemaradásban vannak az európai uniós versenytársaikkal szemben a digitális megoldások alkalmazásának területén. A Modern Vállalkozások Programja a digitalizáció területén elindulni vagy továbblépni szándékozó cégeket igyekszik segíteni. A kerekasztal megbeszélés során a leggyakoribb, digitalizációt gátló tényezőkről, a digitalizáció szükségességéről cserélhetnek eszmét a résztvevők.

Előadó:

Koleszár Péter, vezető IKT tanácsadó, Magyar Kereskedelmi és Iparkamara,
Modern Vállalkozások Programja