

# Hiventures - Portfolio Vállalati Tőkefinanszírozás 2021 program

## Regisztráció

### I. SZEKCIÓ: TEKINTSÜNK A VÁLSÁGON TÚLRA!

A koronavírus-járvány okozta válság rámutatott a hazai cégek likviditási tartalékgondjaira, túlélési képességére, amelyet alapvetően befolyásol, hogy miből és hogyan finanszírozzák működésüket. Bevezető előadásainkban bemutatjuk a krízishelyzet tanulságait a finanszírozás oldaláról nézve és általánosságban adunk tanácsot az optimális tőkeszerkezet fontosságáról. A vállalat tulajdonosoknak olyan releváns témákra biztosítunk rálátást, amelyek segítik őket a hétköznapi döntésekben is.

#### 09:00 - 09:05 Köszöntő

Előadó:

**Bán Zoltán**, vezérigazgató, Net Média (Portfolio Csoport)

#### 09:05 - 09:20 Megnyitó

Előadó:

**Katona Bence**, elnök-vezérigazgató, Nemzeti Tőkeholding

#### 09:20 - 09:35 Thoughts on trends in Private Equity debt financing from a non-bank perspective

**Angol nyelvű előadás, a résztvevők számára szinkrontolmácsolást biztosítunk.**

Előadó:

**Nicholas J. Kabcenell**, társalapító, Structured Capital Partners

#### 09:35 - 10:05 Vezetői panelbeszélgetés

Moderátor: **Bán Zoltán**, vezérigazgató, Net Média (Portfolio Csoport)

Beszélgetés résztvevői:

**Dr. Sipos-Tompa Levente**, elnök-vezérigazgató, MFB

**Wolf László**, igazgatósági tag, vezérigazgató-helyettes, OTP Bank, Kereskedelmi Banki Divízió

## **10:05 - 10:25 Hazai és nemzetközi vállalati hitel és kötvény piac**

Előadó:

**Pető Gábor**, finanszírozási és tranzakciós igazgató, Forestay Group

## **10:25 - 11:00 Kávészünet**

### **II. szekció: A GENERÁCIÓVÁLTÁS FORTÉLYAI**

Cégátadás, cégeladás, cégfelvásárlás – mondani könnyű, végrehajtani kínkeserves is lehet, hiszen ez mégiscsak egy elválás az eladói oldalról és egy hosszútávú döntés a vevői oldalról. Az általunk hozott esettanulmányokon keresztül bemutatjuk, milyen kihívásokra, buktatókra kell előre felkészülni, a hosszú folyamat során hogyan lehet ezeket kezelni és hogy az ügyletben résztvevő szereplőknek milyen feladatuk, felelősségük van. Nem lehet elmenni a történet pszichés része mellett sem: kik, hogyan tudnak ebben az elválási folyamatban partnerként a segítségünkre lenni.

## **11:00 - 11:15 Túl a számokon - a generációváltás nehézségei a pszichológus szemével**

Előadó:

**Tari Annamária**, pszichoanalitikus, pszichoterapeuta

## **11:15 - 12:10 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Az optimális tőkeszerkezet kialakítása generációváltással** ***Tapasztalatok első kézből***

Moderátor: **Csiki Gergely**, lapigazgató, Portfolio Csoport

Beszélgetés résztvevői:

**dr. Hegedüs Balázs**, ügyvezető, STANC-PACK Kft.

**Majer Béla**, alapító, korábbi többségi tulajdonos, STANC-PACK Kft.

**Nagy Kálmán**, ügyvezető partner, Concorde MB Partners Kft.

**Szendrei-Hernádi Zsolt**, ügyvezető, Vág-Tech Kft.

**Szoboszlai Gergely**, ügyvezető, STANC-PACK Kft.

**Tóth József**, vállalati befektetési igazgató, Hiventures Zrt.

## **12:10 - 13:00 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Reorganizáció**

**A tulajdon és az operatív irányítás átadásával járó átszervezési folyamat a Szatmári Konzervgyár Kft. és az EKO Konzervipari Kft. esetében egyaránt vadonatúj menedzsmentszemléletet és megerősödött tőkeszerkezetet eredményezett.**

### ***A folyamat kulcstényezői a szereplők szemével***

Moderátor: **Pető Gábor**, finanszírozási és tranzakciós igazgató, Forestay Group

Beszélgetés résztvevői:

**Dr. Kovács Márton**, ügyvéd, partner, HBK Partners Ügyvédi Társulás

**Láving Gusztáv**, KKV befektetési igazgató, Hiventures

**Medveczky Péter**, tulajdonos, Szatmári Konzervgyár Kft.

**Posch Richárd**, Banküzleti Igazgató, MagNet Magyar Közösségi Bank Zrt.

## **13:00 - 14:00 Ebédszünet**

### **III. szekció: NÖVEKEDÉSRE ÍTÉLVE - A BERUHÁZÁSOK FINANSZÍROZÁSA**

A válsághelyzetekre adott egyik potenciális válasz a lehetőségek megragadása, a növekedésben való hit és ezáltal a fejlesztések és beruházások felpörgetése. Aki ezt időben meglépi, az tartósan a versenytársai elé kerülhet. Nem mindegy azonban, hogy hogyan és miből finanszírozzuk a vállalatunk növekedését, a beruházásokat. Kötvénykibocsátás, jegybanki programok, banki hitel, pályázati források, tőkeági finanszírozás? Bemutatjuk a lehetőségeket és azt is, hogy egy hazai cég mi mellett és mi alapján döntött.

*A kézzelfogható és személyre szabott információk pedig csak ezek után érkeznek. A konferencia résztvevői 6 tematikus workshop közül választva kaphatnak gyakorlati tudást interaktív formában a téma szakértőitől*

## **14:00 - 14:10 Növekedés finanszírozás a tőkepiacon keresztül - esettanulmányok**

Előadó:

**Nagy Péter Gábor**, igazgató, Budapesti Értéktőzsde Nyrt.

**14:10 - 14:25 Beruházási célok és beruházási források - versenyképesség és finanszírozás**

Előadó:

**Kovaloczy Áron**, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

**14:25 - 15:10 Panelbeszélgetés: Esettanulmány - Vállalatfejlesztés tőkefinanszírozással**

Moderátor: **Kovaloczy Áron**, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

Beszélgetés résztvevői:

**Csobádi Ákos**, ügyvezető, pénzügyi és ingatlan tanácsadás, BDO Magyarország

**Herdon István**, elnök-vezérigazgató, XANGA csoport

**Dr. Kozmáné Dr. Kiss Julianna**, gazdasági igazgató, Vajda-Papír Kft.

**Stanka Gergely**, ügyvéd, BPSS

**Zsámboki Zoltán**, nagyvállalati befektetési igazgató, Hiventures

**15:10 - 16:10 Tematikus körasztalos workshop**

**Az egyes asztalokhoz regisztráló vállalkozó résztvevők első kézből szerezhettek ismereteket a következő témákban:**

**15:10 - 16:10 1. asztal: Cégfelvásárlás: Generációváltás, családon kívüli cégutódlás**

**MEGTELT, LEZÁRVA**

**A generációváltásban érdekelt cégek tulajdonosainak többsége úgy gondolja, hogy családon belül szeretné tovább örökíteni a céget, azonban a lehetséges utódoknak csak töredéke szeretné átvenni és tovább vinni a családi üzletet. A Hiventuresnél olyan finanszírozási lehetőségeket nyújtunk, amelyek segítenek egy generációváltás esetén a családon kívüli cégutódlásban és amelyek lehetővé teszik, hogy a több évtizede működő, sikeres magyar KKV-k a jövőben is zavartalanul működhessenek. A körasztal során megosztjuk az elmúlt két évben zárt tranzakciókban szerzett eddigi tapasztalatainkat és a témával kapcsolatban felmerülő kérdéseket is megvitatjuk.**

Előadó:

**Láving Gusztáv**, KKV befektetési igazgató, Hiventures

**15:10 - 16:10 2. asztal: Beruházások, források a vállalatfejlesztés  
szolgálatában**

**MEGTELT, LEZÁRVA**

**A magyar gazdaság fejlesztése érdekében befektetési programjainkkal kiemelt célunk a magyar tulajdonú vállalkozások fejlődését segíteni. Tőkefinanszírozó partnerként beruházások, vállalati fúziók, illetve ingatlan tranzakciók megvalósításában is részt veszünk, amelyek a hazai nagyvállalatok terjeszkedését segítik elő. A körasztal során megosztjuk az eddigi tapasztalatainkat és a témával kapcsolatban felmerülő kérdéseket is megvitatjuk.**

Előadó:

**Zsámboki Zoltán**, nagyvállalati befektetési igazgató, Hiventures

**15:10 - 16:10 3. asztal: A generációváltás folyamatának érzelmi sikertényezői és buktatói**

**MEGTELT, LEZÁRVA**

Előadó:

**Sági György**, alapító-ügyvezető, product architect, hálózatelemző, Bondweaver Hálózatelemző Kft.

**15:10 - 16:10 4. asztal: Hogyan segíthet egy E-learning felület a digitális transzformáció és generációváltás témakörében?**

**EKKV.HU - Magyarország első, díjmentesen elvégezhető komplex online képzése a magyar kkv-k működési és vezetési gyakorlatának fejlesztésére**

Előadók:

**Pál Kata**, nemzetközi üzletfejlesztési és innovációs vezető, BIB Zrt., EKKV.HU projektvezető

**Személyi László**, ügyvezető igazgató, Future-Now, EKKV.HU szakmai vezető

**15:10 - 16:10 5. asztal: Hogyan készüljünk fel egy sikeres forrásbevonásra?  
A forrásbevonási folyamat sikerkritériumai és buktatói**

**MEGTELT, LEZÁRVA**

Előadók:

**Kovaloczy Áron**, ügyvezető igazgató, DLA Piper Business Advisory Kft.

**Tóth Péter**, szenior menedzser, DLA Piper Business Advisory Kft.

**15:10 - 16:10 6. asztal: Egy lépéssel előrébb a digitalizáció útján**

**A hazai kis- és középvállalkozások jelentős lemaradásban vannak az európai uniós versenytársaikkal szemben a digitális megoldások alkalmazásának területén. A Modern Vállalkozások Programja a digitalizáció területén elindulni vagy továbblépni szándékozó cégeket igyekszik segíteni. A kerekasztal megbeszélés során a leggyakoribb, digitalizációt gátló tényezőkről, a digitalizáció szükségességéről cserélhetnek eszmét a résztvevők.**

Előadó:

**Koleszár Péter**, ügyfélszolgálati- és tanácsadási koordinátor, Magyar Kereskedelmi és Iparkamara, Modern Vállalkozások Program 2.0